4-5. 商業者ヒアリング調査

調査日時	平成 23 年 12 月 11 日~12 日
調査事業者	パステ(ナンコクスーパー)
	Aコープくれだ
	サンシャインカルディア

ヒアリング内容

1) 顧客の状況・特徴について

(パステ)

- 高齢者、特に女性が主である。昔からの固定客、近隣の人が多い。北の方面からの 客が多い。毎日見かける人も多い。店づくりも常連客に対応している。冷蔵庫代わ りに使ってもらっている。
- その他、通院と買物を兼ねているケースもある。

(Aコープくれだ)

- ・概ね 50 歳代から 70 歳代。高齢者、女性が多い。近隣の人が多い。ほとんど久礼田・植田の人である。南国オフィスパークの社員が、昼間、買物に来る。
- 宅配希望の人もいるが、経営判断は事業本部なので、一店舗では対応できない。

(サンシャインカルディア)

- 女性、主婦の方が多い。概ね30歳代から50歳代の方であるが、高齢の方も増えている。
- ・忙しいのは、日・水のポイント5倍の日、特に日曜が突出して多い。時間的には、 高齢者は、午前11時から12時ごろが多く、若い方は仕事・学校帰りの夕方が多い。

2) 交通手段について

(パステ)

- マイカー・自転車が多い。それ以外にバイク・徒歩など。タクシーの利用者も多い。特に11月1日のタクシー料金値下げから増えている。
- JRで来る人もいる。バス停が店の前にあり、バスで北から来店している人もいる。 電車が東西しかないからバスを使うのだろう。

(Aコープくれだ)

- マイカー、自転車、徒歩など。たまにタクシーで来る人はいるが、バス利用はない。
- ・車の運転を止めた人は自転車で来ているが、高齢で足がなくて来店できなくなる人 もこれから増えてくるだろう。

(サンシャインカルディア)

- マイカーで来られる方が多い(7割ぐらい)。近隣の方は徒歩・自転車である。
- タクシー利用の人もいる。帰りの際タクシー予約でサービスカウンターに電話を頼みに来る人もいる。

バス・電車利用もあるのだろうが、目立たない。

3) 売り上げ等について

(パステ)

- ・震災後低迷していたが、徐々に回復している。
- ポイント日はたくさん買う人が多い。平日は特売品を目的に買物に来る。
- ・客の回転を良くするように工夫している。商品揃えを配慮し、高齢者が買いやすいようにしている。

(Aコープくれだ)

- 客数が減少していて、売上高も減少している。
- 営業時間は、10:00 から 19:00 である。

(サンシャインカルディア)

- ・8月・12月の盆・暮れの繁忙期は売り上げが多い。お中元・クリスマス・お歳暮など。
- 商圏は、西は高知市の高須、東は土佐山田 野市、南は浜改田までである。
- ・営業時間は、9:30から21:45である。

4) 公共交通との連携について

(パステ)

- 近隣の人が多いので、特に連携・促進策は考えてない。
- ・従業員はなるべく公共交通利用が望ましいが、交通の便の問題、帰宅時間の問題などで車優先となっている。

(Aコープくれだ)

• 現状では、タイアップは考えられない。北部地域からバスで来たとしても、便が少ないから帰りの便に困るのではないか。

(サンシャインカルディア)

- 従業員は、公共交通を利用している。
- ・バスの乗り入れについては、駐車スペースとの兼ね合いで、バス用のスペースを作ることが難しいので無理だろう。

5) その他

(サンシャインカルディア)

早く店舗南側の都市計画道路を整備してほしい。開通すると買物客の利便性が向上する。